

Coordonnées

gbmt@fidelise.com

www.linkedin.com/in/guillaume-bordeaux-montrieux-86925933
(LinkedIn)

Principales compétences

Management

Stratégie commerciale

Stratégie marketing

Publications

Acte du premier Forum Economique
des Conseil Régionaux

Guillaume Bordeaux Montrieux

Fondateur, Chef d'entreprise, Coach, Formateur, Enseignant
Paris Area, France

Résumé

Je suis un entrepreneur animé par la passion de créer, développer et négocier, mais aussi de transmettre et d'accompagner.

Aujourd'hui, j'accompagne des créateurs et des repreneurs d'entreprises dès l'origine de leur projet.

Je forme de futurs entrepreneurs chez CREATIFS, des repreneurs d'entreprise pour Pole Emploi, et je suis mentor pour le programme booster de NOVIMPACT. N'hésitez pas à me contacter pour aller plus loin. gbmt@fidelise.com.

Compétences de stratégie et de développement.

Secteurs: services B 2 B et B 2 C, politiques économiques publiques, Immobilier, (aménagement, promotion gestion), centres d'appels, CRM, formation professionnelle.

Univers : PME, TPE, Groupes institutionnels français, Collectivités territoriales.

Mon parcours a débuté par la création d' Autograph, designer pour des grands comptes industriels. Puis, à la demande du président du Conseil Régional de Bourgogne, j'ai mis en place des outils de développement économique et dirigé le pôle expertise et innovation pendant 5 ans.

Par la suite, j'ai réuni des investisseurs de tout premier plan en vue de la réalisation d'un projet d'aménagement touristique et culturel ambitieux. Fort de cette expérience, j'ai pris la responsabilité de programmes d'aménagement dans un grand groupe immobilier racheté depuis par ICADE. Ce même groupe m'a confié sa direction marketing.

Le virus m'a repris en 1997 et j'ai créé Sérénis, leader dans le CRM immobilier, revendu en 2002 au groupe G7.

Professeur de stratégie et montage de projet à l'ESTP depuis 1995, j'ai souhaité racheter en LBO Uniform'PN, centre de formation. J'ai triplé le chiffre d'affaires de cette entreprise en 3 ans. A la suite d'évolutions réglementaires brutales, j'ai repositionné cette société.

J'ai diversifié son activité, assaini l'exploitation, remis l'entreprise en phase avec le marché avant de la céder en février 2016.

En marge de mes activités, j'accompagne depuis 2005 des cadres en reconversion professionnelle.

Expérience

FIDELISE

Président, Coach, Formateur

janvier 2016 - Present (4 ans 7 mois)

Région de Paris, France

ESTP Paris

Professeur et Responsable Pédagogique

novembre 1997 - Present (22 ans 9 mois)

Région de Paris, France

UNIFORM'PN

Président Directeur Général

avril 2005 - février 2016 (10 ans 11 mois)

SERENIS - Groupe G7 Entreprises

Directeur général

février 1997 - mai 2003 (6 ans 4 mois)

Icade GFF

8 ans

Directeur marketing

janvier 1994 - janvier 1997 (3 ans 1 mois)

Responsable aménagement urbain

février 1989 - décembre 1993 (4 ans 11 mois)

CITE DE LA TERRE

Directeur général

mars 1987 - janvier 1989 (1 an 11 mois)

REGION DE BOURGOGNE CADEB Agence de Développement

Directeur

février 1982 - février 1987 (5 ans 1 mois)

Autographe

Associé

janvier 1979 - janvier 1982 (3 ans 1 mois)

Formation

Institut Supérieur de Gestion

· (1978)

HEC Paris

EMBA, Stratégie d'entreprise · (1994)